



**ial**

INNOVAZIONE APPRENDIMENTO LAVORO

LOMBARDIA

Interventi formativi volti a migliorare i processi legati alla funzione acquisti in un ottica di ottimizzazione del budget

ACQUISTI

## Condurre efficacemente la negoziazione degli acquisti

cod. corso 64

### Durata

24 ore

### Destinatari

Responsabili Acquisti; Senior Buyer; Responsabili Marketing d'Acquisto

### Obiettivi

Preparare una strategia d'acquisto vincente e condurre efficacemente la negoziazione, attraverso l'acquisizione di innovativi strumenti linguistici e comunicazionali

### Programma

La trattativa commerciale: la figura del venditore - Conoscere le fasi del processo di vendita - La negoziazione nell'ottica del compratore - L'indagine sulle aspettative proprie e della controparte - La valutazione del rischio - Il colloquio di negoziazione - La dinamica comunicazionale - La discussione - Gli strumenti linguistici d'indagine - Il colloquio di negoziazione: la proposta - I segnali di vendita dell'interlocutore - La chiusura del processo di acquisto

### Quota di partecipazione

€ 1.450,00 + IVA

È prevista una verifica finale dell'apprendimento, il cui esito verrà indicato nell'attestazione finale.

## Gli aspetti legali degli acquisti: soluzioni operative

cod. corso 65

### Durata

16 ore

### Destinatari

Responsabili Acquisti; Buyer; Ufficio Legale

### Obiettivi

Preparare, redigere e negoziare contratti d'acquisto sicuri e completi

### Programma

Il contratto in generale - Come condurre le trattative precontrattuali - Progettazione del contratto d'acquisto - Principali forme di inadempienza contrattuale e relative possibili tutele - Contratti tipici e atipici (La compravendita, Appalto, contratto d'opera e somministrazione) - Contratti di integrazione produttiva - Terziarizzazione dei servizi - Responsabilità civile del produttore-fornitore per difettosità del suo prodotto - Direttive comunitarie

### Quota di partecipazione

€ 980,00 + IVA

È prevista una verifica finale dell'apprendimento, il cui esito verrà indicato nell'attestazione finale.



# Materie Prime: tutelarsi dal rischio di oscillazione improvvisa di prezzo

cod. corso 66

**Durata** 16 ore

**Destinatari** Responsabili Acquisti; Senior Buyer

**Obiettivi** Strumenti e tecniche di copertura (Hedging) per chi acquista e chi vende le materie prime

**Programma** Identificare il rischio e tutelarsi da variazioni improvvise - Capire come avviene la formazione dei prezzi e analizzare le relative curve - Gli operatori del mercato materie prime - Coprirsi dai rischi delle variazioni di prezzo attraverso i contratti Futures - Ottenere i vantaggi dagli "Swaps" - Strategie di copertura del rischio: utilizzare le Opzioni - Comprare e vendere Opzioni e pacchetti di Opzioni

**Quota di partecipazione** € 980,00 + IVA  
È prevista una verifica finale dell'apprendimento, il cui esito verrà indicato nell'attestazione finale.